



活用事例

ゲームの鼓動を強化：

インドネシアの
ゲーム業界の最前線で
活躍するDunia Games

毎月400万人のユーザーが交流し、インドネシアで最大規模のゲームメディアとなっている

Dunia Gamesは、ゲーム業界において活気に満ちた中心的存在となっています。

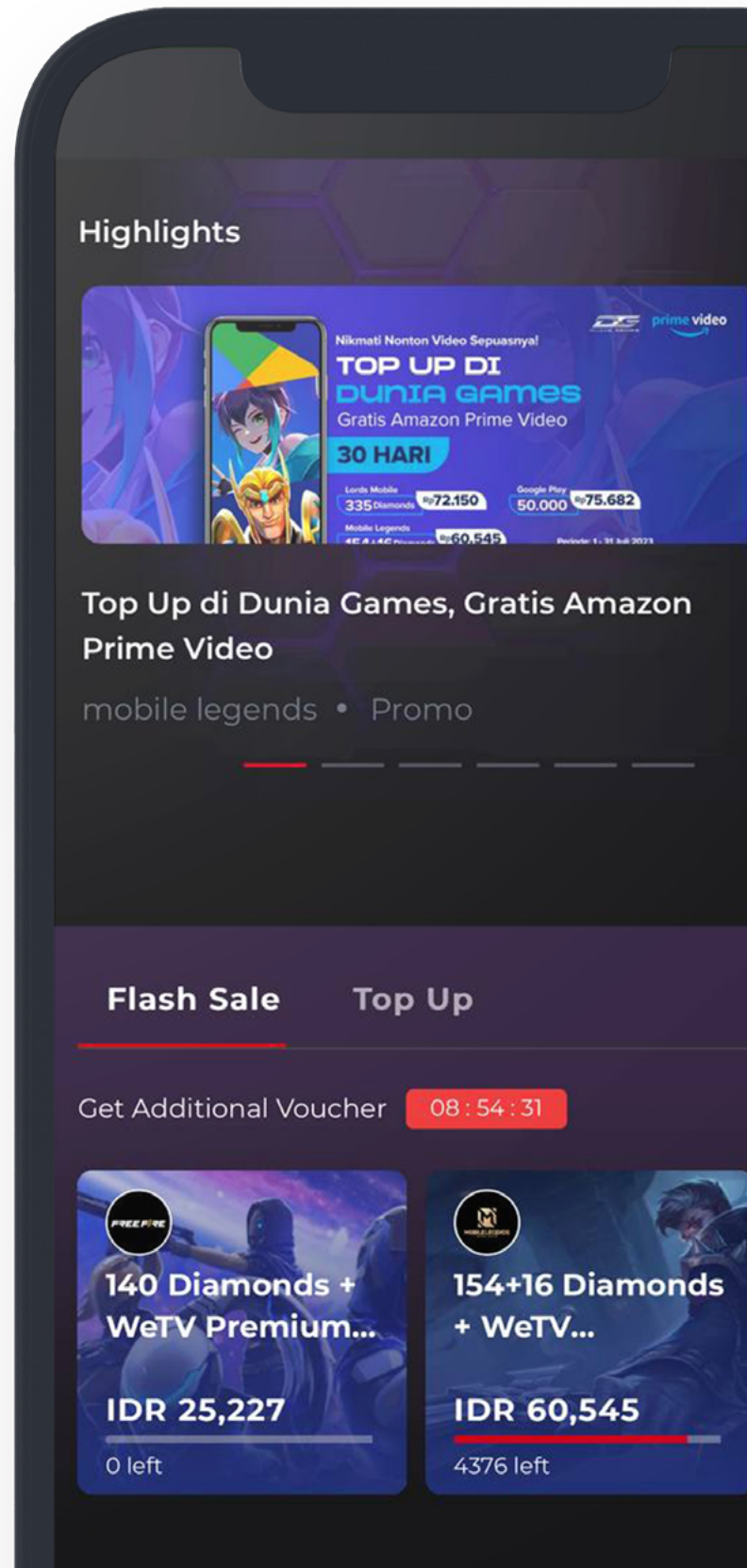
最新のビデオゲーム・ポップカルチャー・テクノロジーが集結するダイナミックな空間であり、オーディエンスのエンゲージメントを維持しながら情報を与える多彩なコンテンツパレットを提供しています。

Dunia Gamesは単なるニュースポータルとしてだけではなく、信頼できる決済ゲートウェイとしても機能し、重要なサービスをゲーム体験にシームレスに組み込んでいます。この二元的な役割が、インドネシアのゲームのインフラにおける同プラットフォームの重要性を示しています。

400万人

の訪問者(月毎)

インドネシアの 最大規模の ゲームメディア





Dunia Games League 2022は、同プラットフォームの対戦型ゲームへの取り組みの献身性を表すものとなりました。このトーナメントは単なるトーナメントではなく、才能と戦略の饗宴となり、Garee Rusher ONICのチームがチャンピオンとなるスリル満点の祭典となりました。

実質的に、Dunia Gamesは単なるプラットフォームではなく、ゲーム体験を支えて向上させる、活気に満ちたエコシステムとなっています。Dunia Gamesがその一員となったゲーム業界の進化を体現しています。これはゲームだけではなく、ゲームコミュニティを定義する楽しさ、スリル、熱意のことを示しています。Dunia Gamesは、この活気あふれる業界の重要な一員として繁栄し、同業種における重要性を示し続けています。

エンゲージメントに革命をもたらす： BytePlus Liveでリアルタイムのライブ配信を 実現したDunia Gamesの戦略

ダイナミックなゲームの世界では、Dunia Gamesは同社に特有の課題に直面していました。毎日のようにeスポーツの大会や、関心を引き付ける社内トークショーなどを開催していても、欠けているピースがありました。それは、リアルタイムのライブ配信です。eスポーツにとって、リアルタイムのインタラクションとコミュニティのエンゲージメントは核となる部分であるため、この穴は非常に大きなものでした。

Dunia Gamesには、エンドツーエンドでゲーム業界を支える総合的なエコシステムになり、活気のあるオンラインコミュニティを育てるという明確なビジョンがありました。このビジョンを実現するために、彼らはプラットフォームをシームレスに統合することのできるライブ配信のプロバイダーを必要としていました。



しかし、簡単には見つかりませんでした。
Dunia Gamesは2年以上にわたって、競合他社4社の
評価を行い、TikTokやYouTubeなどの
ソーシャルプラットフォームのライブ配信機能さえ
検討していました。しかし、これらのソリューションは
同社のニーズに合致したものではありませんでした。

そんな中、BytePlus Liveを見つけたと言います。
BytePlusは最初から、Dunia Gamesのニーズに
ついてしっかりと理解していることを示しました。
当社の細部へのこだわりに加え、
カスタマーサービスへの独自のアプローチは同社に
大きな印象を与えました。さらにユーザーフレンドリーな
インターフェースと魅力的な価格設定が、BytePlus Liveを
理想的なソリューションとしての評価を確立しました。



BytePlus&Dunia Games

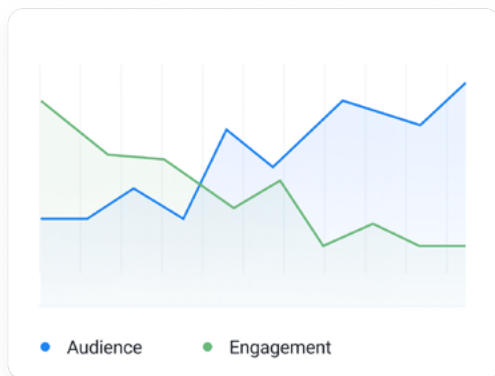
ゲームのエコシステムの未来を 促進するパートナーシップ

Dunia Gamesにとって、BytePlus Liveの選択は単なる戦略的決定ではなく、ゲームチェンジャーとなるものでした。彼らのライブ配信プロバイダーの差し迫っていたニーズを満たし、さらには長期的なビジョンにも合致するものとなりました。BytePlus Liveとのパートナーシップは、Dunia Gamesがコミュニティエンゲージメントを向上させることを可能にし、さらには同社のゲーム業界における立ち位置を確立させました。適切なパートナーシップがいかに企業を推進するかを示すものとなりましたが、Dunia Gamesの旅はまだ始まったばかりです。

エンゲージメントの創出

BytePlusでは、Dunia Gamesの単なるゲーム企業を超えた存在としてのビジョンを理解しています。彼らは包括的なゲームのエコシステムとなり、出版・流通・メディア・コミュニティ・広告・eスポーツチームをまとめ上げることを目指していました。このビジョンは1つの分野にのみ焦点を当てた他の企業との違いを生み出しています。

Dunia Gamesがこのビジョンを実現するサポートをするために、当社はコンテンツの掲載からライブ配信まで新しいチャンネルでエンゲージメントを促進させるように設計されたソリューションであるBytePlus Liveを提供しました。これにより、コスプレを含むゲームコミュニティを生み出し維持することが可能となっただけでなく、Dunia Gamesの完全なゲームエコシステムになるという目標の達成に貢献することができました。



BytePlus Liveの実装はシームレスな連携と継続的なコミュニケーションによって実現しています。BytePlusのチームは大きな貢献を果たし、Dunia Gamesが全段階において必要となるサポートを得られるように尽力しました。このジャーニーは、単にソリューションを実装するだけでなく、パートナーシップを構築するものとなりました。当社とDunia Gamesとの緊密な協力関係により、彼らのニーズをより深く理解し、ソリューションを彼らのビジョンにしっかりと沿ったものに微調整することができました。

Dunia Gamesとの緊密な連携により、ニーズについてより深く理解し、より求めているものに近づけるための微調整が可能となりました。入念なヒアリングと的確な実行によるこの反復的なプロセスが、クライアントのニーズを完全に満たしたソリューションを提供するための当社の取り組みを強化しました。

バリューとビジョンの選択:

Dunia GamesがBytePlusと提携した理由

ゲーム業界の入り組んだ道を進むためには、戦略的なパートナーシップが必要となります。Dunia Gamesにとって、BytePlusとの提携はランダムな選択ではなく、同社のビジョンと運用上のニーズに合致する要素に基づいた計算から導き出されたものでした。

主な検討事項となったものの一つにコストが挙げられます。他の4社のプロバイダーとの比較による評価では、BytePlus Liveが最もコスト効率の高いソリューションとして浮上しました。しかし、価格がすべてではありません。BytePlus Liveは、品質やパフォーマンスを妥協することなく、Dunia Gamesのニーズを満たす強固なプラットフォームを提供して、大きな価値を提供しました。

BytePlus Liveの持つコスト効率の高さに加え、Dunia Gamesにエンゲージメントを増幅させるユニークなチャンスをもたらしました。Dunia Gamesは、BytePlus Liveを通じて、特にゲーム業界のインフルエンサーとの協力関係を拡大させる新しい可能性を見出しました。

そしてこれは、単に収益化や広告効果に限ったことではなく、有意義なつながりを持って強力なオンラインコミュニティを構築するためのものでした。

Dunia GamesはBytePlus Liveを活用することで、リアルタイムにオーディエンスを引き付け、ゲーム業界には不可欠となる連帯感を生み出すことができました。



同社にとって、BytePlusの選択は、単にライブ配信プロバイダーを見つけたこと以上の意味を持つこととなりました。Dunia Gamesのビジョンを理解し、コスト効率の高いソリューションを提供し、収益化の機会をもたらし、ゲーム業界における影響力を高めることを可能にするパートナーを見つけたこととなったのです。BytePlusとのパートナーシップは、Dunia Gamesの包括的なゲームエコシステムになるという目標に合致した戦略となり、この取り組みの一員になれたことを嬉しく思っています。